



Steckt in Ihnen ein Unternehmer? Treibt Sie Kundenzufriedenheit und unternehmerisches Denken an? Wollen Sie Verantwortung übernehmen und kennen Sie die Baunebenbranche?

Packen Sie Ihre Chance und werden Sie Teil unseres Erfolgsteams. Die LUNOR G. Kull AG ist seit über 70 Jahren führend im Bereich Schutztechnik und hat Standorte in Zürich, Bern und Lausanne. Zur Verstärkung unserer Filiale in Bern suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung, einen hochmotivierten, kundenorientierten und technisch versierten

**Verkaufsberater im Innendienst – Standort Bern (m/w)
Pensum 80 – 100%**

Ihr Aufgabengebiet:

- Projektbezogene Auftragsakquise im Bereich Schutzraumtechnik – vom Erstkontakt bis zur Projektübergabe
- Erstellen und Ausarbeitung von Offerten und Aufträgen
- Ansprechperson für den Kunden in der Projektabwicklung
- Telefonische Beratung unserer Kunden
- Betreuung und Pflege der bestehenden Kunden (Architekten, GU's, HLK-Planer, Baugenossenschaften, Bauleiter und Immobilienbewirtschafter)

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufslehre
- Erfahrung in der Baubranche und im Verkauf
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Eigeninitiative, Planungs- und Organisationstalent
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse
- Gute IT-Anwenderkenntnisse mit den MS-Office Produkten, ev. Navision
- Strukturierte und proaktive Arbeitsweise

Was Sie von uns erwarten können:

- Spannende Aufgabe mit grossem Handlungs- und Entwicklungsspielraum in einem innovativen KMU
- Arbeiten in einem kleinen eingespielten Team mit flachen Hierarchien
- Hohe Selbständigkeit und die Übergabe von Verantwortung
- Sicherer Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in der Stadt Bern

Wenn Sie an dieser nicht alltäglichen Stelle und dieser Herausforderung interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese per e-mail an: jobs@lunor.ch.

LUNOR G. Kull AG
Markus Portmann
Allmendstrasse 127
8041 Zürich
www.lunor.ch